



NIDRI FORMEXPERT S.R.L.

Sediu social: sos. Giurgiului, nr. 123, sector 4, Bucuresti

Sali curs: str. Academiei, nr. 35, sector 1, Bucuresti

CUI: 31340088; J40/3090/2013

tel: 0372.748.979, mobil: 0735.440.900

e-mail: office@nidri.ro

web: www.nidri.ro

CONDITII SI TEMATICA

CONDITII:

Studii generale

TEMATICA:

- sesiuni de formare "FACE to FACE" cu prezență în sala de curs.
- sesiune de studiu - studiu individual și rezolvare de teme specifice, cu asistență din partea lectorilor în perioadele premergătoare, pe parcursul cursului.
- susținerea examenului final.

Ne dorim ca la sfarsitul cursului sa dezvoltam urmatoarele competente:

- întocmirea documentelor specifice activității de vânzare.
- raportarea activității de vânzare.
- aplicarea NPM și PSI.
- aplicarea procedurilor de calitate.
- comunicarea la locul de muncă.
- efectuarea muncii în echipă.
- perfecționarea profesională.
- prezentarea produselor și serviciilor aferente vânzării.
- promovarea imaginii standului.
- menținerea stocurilor de rezervă.
- verificarea stocurilor cu vânzările.
- comunicarea cu clienții.
- crearea mediului ambiental necesar vânzării.
- efectuarea vânzării.
- încasarea contravalorii mărfii.